

GIORGIO DE ZEN



Istruzione:

- 1995 – 2000 Liceo classico “G. Zanella”, Schio. Maturità classica
- 2000 – 2004 Università Commerciale Luigi Bocconi, Milano
Dottore in Economia aziendale (laurea vecchio ordinamento, durata 4 anni)
- Specializzazione in Gestione delle imprese internazionali, con riferimento all’ambito della strategia, del marketing e della creazione di nuovi mercati
- Ottobre 2008-Marzo 2009: Master part time in Sales and Distribution, CUOA Business School, Vicenza

Esperienza professionale attuale:

- Da settembre 2016: Field key account sul progetto “Sfida Italia” di Ferrero (contratto industria alimentare, 1°livello). Lavoro sull’impresa Aspiag in supporto al key account manager per sviluppare il business con l’impresa

Esperienze professionali precedenti:

- Da febbraio 2014 a agosto 2016: Sales specialist Ferrero Food Service. Ho gestito lo sviluppo della nuova divisione Ferrero, occupandomi della gestione di tutti i clienti riguardanti i consumi fuori casa, nella mia zona di competenza (Lombardia/Trentino/parte del Veneto).
- Da aprile 2013 a gennaio 2014: Field Key Account per Ferrero SpA. Ho gestito i principali clienti della GDO della zona tra le provincie di Verona e Vicenza: responsabilità di fatturato (4MLN Euro) e di implementazione degli accordi presi nelle centrali distributive.
- Da Marzo 2010 ad Aprile 2013: Sales Supervisor per Ferrero SpA. Mi sono occupato della gestione del progetto legato al prodotto “Gran Soleil” per l’area 2 Nielsen (Triveneto ed Emilia), di cui ho avuto la responsabilità. Coordinamento dell’attività dei 70 venditori operanti in area sulla GDO e riporto direttamente alla proprietà le problematiche riscontrate e le nuove opportunità di business.
- Da Marzo 2006 a Febbraio 2010: Sales Representative per Ferrero SpA nel canale “Impulse-nuovi mercati” e successivamente nel canale GDO.
- Ottobre 2005 - Febbraio 2006, Milano: consulente junior per Ina-Assitalia, gruppo Generali. Mi sono occupato di consulenza in ambito previdenziale.
- Aprile – Luglio 2005, New York: Stage presso il Jolly Hotel Madison Towers. Ho rotato attraverso tutti i dipartimenti dell’hotel (Front desk, Housekeeping, Food & Beverage, Restaurant, Sales and Reservation) per avere una visione complessiva del business alberghiero. Ho, inoltre, diretto

per un mese il ristorante dell'hotel e mi sono anche occupato della parte organizzativa del settore conferenze ed eventi.

Conoscenze linguistiche:

- Inglese: ottimo, sono in possesso del TOEFL (240/300)
- Spagnolo: buono, sono in possesso del DELE Nivel inicial
- Francese: scolastico
- Ho sostenuto, inoltre, presso l'università, un corso di lingua Cinese

Conoscenze informatiche:

- Ambiente Windows e Mac
- Strumenti Office (Word, Excel, Powerpoint, Access)
- Fidelio, software di gestione alberghiera
- EventPro, per la gestione di conferenze ed eventi
- Sap Ferrero, per la gestione dell'attività commerciale e della pianificazione vendite

Esperienze formative:

- Arbitro di calcio per 6 anni
- Soggiorni studio estivi in Inghilterra e Spagna per lo studio delle lingue
- Partecipazione al Business game Eurosime 2004

Interessi: musica, viaggi, sport, cinema

Autorizzo al trattamento dei dati ex regolamento UE n. 2016/679